**Ce document doit contenir 20 pages maximum**

**Modèle de document descriptif complet de l’organisme**

**Volet Soutien à la mission**

**Nom légal de l’organisme :**

**Numéro de dossier à la Chambre :**

##### **Section 1 – Opérations**

**1.1 Faites un sommaire de vos activités régulières, de votre territoire d’action et de la clientèle visée.**

**1.2 Comment planifiez-vous les activités de votre organisme?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Objectifs**  (élaborés selon la méthode SMART : spécifique, mesurable, atteignable et réaliste, temporellement défini) | **Actions / activités / services**  (incluant le responsable) | **Retombées attendues**  (résultats escomptés incluant les livrables) | **Retombées réelles**  (À remplir pendant la reddition de compte) |
| 1. (…) |  |  |  |
| 1. (…) |  |  |  |
| 1. (…) |  |  |  |

**1.3 Comment les opérations pour lesquelles vous demandez du financement sont-elles essentielles à la réalisation de votre plan d’action annuel, au bon fonctionnement de votre organisation et à la concrétisation de votre mission ?**

**1.4 Quels risques se dressent devant la réalisation de votre plan d’action et les moyens de mitigation choisis ?**

##### **Section 2 – Impact durable**

**2.1 Comment assurez-vous une mobilisation de la population envers vos activités?**

**2.2 Quel est votre impact dans la société québécoise ? Fournir des exemples concrets et les indicateurs ainsi que leurs résultats qui motivent votre réponse.**

**2.3 Expliquer vos impacts sur la communauté juridique du Québec, notamment la profession notariale, et leur durée.**

##### **Section 3 – Unicité de l’offre de service**

**3.1 En quoi les activités de votre organisme diffèrent-elles de celles d’autres organismes ou les complètent-elles? En d’autres termes, en quoi évitez-vous un dédoublement?**

**3.2 En quoi vos méthodes d’intervention sont-elles créatives?**

##### **Section 4 – Collaboration**

**4.1 La collaboration entre organismes est-elle un facteur clé de succès à la réalisation de votre mission ? Si oui, comment avez-vous combiné au mieux vos compétences et vos points de vue (par exemple) pour arriver au meilleur résultat ensemble?**

**4.2 Quel est le partenariat que vous proposez entre votre organisme, la Chambre des notaires et la profession notariale?**

##### **Section 5 - Capacité organisationnelle**

**5.1 Pour réaliser vos activités, quelle est la nature de l’aide disponible (outre que financière) auprès des membres du Conseil d’administration, du personnel et des autres parties prenantes?**

**5.2 Quelle est votre évaluation des ressources autres qu’humaines ou financières pour réaliser votre plan d’action?**

\*\*\*

En sus de ces questions, vous pouvez ajouter toute information pertinente à mieux comprendre votre organisme, ses activités et son impact.